

**PERAN SERVICE QUALITY, PRICE, VENUE, DAN EXPERIENTIAL
MARKETING TERHADAP KEPUASAN PENGUNJUNG
DALAM EVENT MUSIK MERONA FESTIVAL 2023**
(Studi Kasus pada Pengunjung **Event** Merona 2023 Yogyakarta)

SKRIPSI

Diajukan Guna Memenuhi Salah Satu Persyaratan untuk Memperoleh Gelar
Sarjana pada Fakultas Ekonomi Dan Bisnis Program Studi Manajemen
Universitas Ahmad Dahlan Yogyakarta



Disusun Oleh :

NI PUTU ANGELY INDRESWARI
NIM : 2000011029

PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS AHMAD DAHLAN
YOGYAKARTA
2024

HALAMAN PERSETUJUAN
PERAN SERVICE QUALITY, PRICE, VENUE, DAN EXPERIENTIAL
MARKETING TERHADAP KEPUASAN PENGUNJUNG DALAM
EVENT MUSIK MERONA FESTIVAL 2023
(Studi Kasus pada Pengunjung Event Merona 2023 Yogyakarta)



Pembimbing,

A handwritten signature in black ink, appearing to read "Fitroh Adhilla".

Dr. Fitroh Adhilla S.E., M.Si.

NIPM. 19780829 200309 011 0795468

Yogyakarta, 18 Januari 2024

HALAMAN PENGESAHAN

**PERAN SERVICE QUALITY, PRICE, VENUE, DAN EXPERIENTIAL
MARKETING TERHADAP KEPUASAN PENGUNJUNG DALAM
EVENT MUSIK MERONA FESTIVAL 2023**
(Studi Kasus pada Pengunjung Event Merona 2023 Yogyakarta)

Diajukan Oleh:
NI PUTU ANGELY INDRESWARI
NIM : 2000011029

Skripsi ini telah Dipertahankan dan Disahkan di Depan
Dewan Pengaji Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi
dan Bisnis Universitas Ahmad Dahlan Yogyakarta
Tanggal 13 Maret 2024
Yang terdiri dari:
Ketua Tim Pengaji

Dr. Fitroh Adhilla S.E., M.Si.

NIY: 60010373

Anggota Tim Pengaji 1

Anggota Tim Pengaji 2

Dyah Fitriani, S.E., M.M.

NIPM : 19780829 200309 011 0795468

Candra Vionela M., S.E., M.Sc.

NIPM : 19870313 201508 011 1212773

Mengetahui



Dr. Dini Yuniarti, S.E., M.Si., CIOnR.

NIY: 60960166

PERNYATAAN

Dengan ini saya menyatakan dengan sesungguhnya bahwa skripsi dengan judul "**PERAN SERVICE QUALITY, PRICE, VENUE, DAN EXPERIENTIAL MARKETING TERHADAP KEPUASAN PENGUNJUNG DALAM EVENT MUSIK MERONA FESTIVAL 2023 (Studi Kasus pada Pengunjung Event Merona 2023 Yogyakarta)**" ini tidak terdapat karya yang pernah diajukan untuk memperoleh gelar kesarjanaan di suatu perguruan tinggi, dan juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.

Apabila dikemudian hari terbukti bahwa saya melakukan hal-hal tersebut yakni mengakui karya orang lain seolah-olah sebagai karya saya sendiri, maka dengan ini saya menyatakan menarik skripsi saya, selanjutnya ijazah dan gelar yang telah saya terima dari universitas saya nyatakan gugur.

Yogyakarta, 13 Maret 2024

Yang menyatakan,

Ni Putu Angely Indreswari

NIM :2000011029

Saksi 1, Ketua Penguji

Dr. Fitrah Adhilla S.E., M.Si.
NIP: 60010373

Saksi 2, Anggota Tim Penguji 1

Dyah Fitriani, S.E., M.M.
NIPM : 19780829 200309 011
0795468

Saksi 3, Anggota Tim Penguji 2

Candra Vionela M., S.E., M.Sc.
NIPM : 19870313 201508 011
1212773

PENYATAAN TIDAK PLAGIASI

Saya yang bertandatangan dibawah ini:

Nama : Ni Putu Angely Indreswari
NIM : 2000011029
Email : ni2000011029@webmail.uad.ac.id
Fakultas : Ekonomi dan Bisnis
Prodi : Manajemen

Judul Tugas Akhir : **PERAN SERVICE QUALITY, PRICE, VENUE, DAN EXPERIENTIAL MARKETING TERHADAP KEPUASAN PENGUNJUNG DALAM EVENT MUSIK MERONA FESTIVAL 2023 (Studi Kasus pada Pengunjung Event Merona 2023 Yogyakarta)**

Dengan ini menyatakan bahwa:

1. Hasil karya yang saya serahkan ini adalah asli dan belum pernah diajukan untuk mendapatkan gelar kesarjanaan baik di Universitas Ahmad Dahlan ataupun institusi pendidikan lainnya.
2. Hasil karya saya ini bukan terjemahan melainkan merupakan gagasan rumusan dan hasil pelaksanaan penelitian atau implementasi saya sendiri, tanpa bantuan pihak lain kecuali arahan dosen pembimbing akademik dan narasumber penelitian.
3. Hasil karya saya ini merupakan hasil revisi terakhir setelah diujikan yang telah diketahui dan disetujui oleh pembimbing.
4. Dalam karya saya ini tidak terdapat karya atau pendapat yang telah ditulis atau dipublikasikan orang lain, kecuali yang digunakan sebagai acuan dalam naskah dengan menyebutkan nama pengarang dan dicantumkan di daftar pustaka.

Pernyataan ini saya buat dengan sesungguhnya. Apabila kemudian hari terbukti ada penyimpangan dan ketidakbenaran dalam penelitian ini maka saya bersedia menerima sanksi akademik berupa pencabutan gelar yang telah diperoleh karena karya saya ini, serta sanksi lain yang sesuai dengan ketentuan yang berlaku di Universitas Ahmad Dahlan.

Yogyakarta, 13 Maret 2024
Yang menyatakan,



Ni Putu Angely Indreswari

NIM 2000011029

PERNYATAAN PERSETUJUAN AKSES

Saya yang bertandatangan dibawah ini:

Nama : Ni Putu Angely Indreswari

NIM : 2000011029

Email : ni2000011029@webmail.uad.ac.id

Fakultas : Ekonomi dan Bisnis

Prodi : Manajemen

Judul Tugas Akhir : **PERAN SERVICE QUALITY, PRICE, VENUE, DAN EXPERIENTIAL MARKETING TERHADAP KEPUASAN PENGUNJUNG DALAM EVENT MUSIK MERONA FESTIVAL 2023 (Studi Kasus pada Pengunjung Event Merona 2023 Yogyakarta)**

Dengan ini saya menyatakan hak sepenuhnya kepada Pusat Sumber Belajar Universitas Ahmad Dahlan untuk menyimpan, mengatur, serta melakukan pengelolaan terhadap karya saya ini dengan mengacu pada ketentuan akses tugas akhir elektronik sebagai berikut:

Saya (mengizinkan / tidak mengizinkan) karya tersebut diunggah ke dalam aplikasi Repository Pusat Belajar Universitas Ahmad Dahlan.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Yogyakarta, 13 Mei 2024

Yang menyatakan,

Ni Putu Angely Indreswari

NIM 2000011200

Mengetahui,

Dosen pembimbing

Dr. Fitroh Adhilla S.E., M.Si.

NIY: 60010373

MOTTO

Selesaikan apa yang dimulai karena “Barang siapa yang mengerjakan kebaikan sekecil apapun, niscaya dia akan melihat (balasan) nya.”

(QS. Al-Zalzalah:7)

KATA PENGANTAR

Assalamu'alaikum Wr. Wb.

Segala puji dan syukur kepada Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat, karunia dan hidayah-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan Skripsi yang berjudul “*PERAN SERVICE QUALITY, PRICE, VENUE, DAN EXPERIENTIAL MARKETING TERHADAP KEPUASAN PENGUNJUNG DALAM EVENT MUSIK MERONA 2023 (Studi Kasus pada Pengunjung Event Merona 2023 di Stadion Kridosono Yogyakarta)*” Sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar sarjana Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Ahmad Dahlan Yogyakarta.

Penulis menyadari bahwa penulisan skripsi ini masih jauh dari kata sempurna, hal ini disadari karena keterbatasan yang penulis miliki dalam pengetahuan dan juga kemampuan. Penulis juga sangat menyadari bahwa skripsi ini tidak akan terwujud tanpa adanya bantuan, dukungan dan juga doa dari berbagai pihak. Oleh karena itu penulis ingin mengucapkan rasa terima kasih yang sebesar-besarnya kepada:

1. Bapak Prof. Dr. Muchlas, M.T., selaku Rektor Universitas Ahmad Dahlan, yang telah memberikan izin dan kesempatan untuk menyelesaikan pendidikan tinggi di Universitas Ahmad Dahlan Yogyakarta.
2. Ibu Dr. Dini Yuniarti, S.E., M.Si. selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Ahmad Dahlan Yogyakarta yang telah memberikan izin penelitian.
3. Ibu Dyah Fitriani, S.E., M.M. selaku Wakil Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas Ahmad Dahlan Yogyakarta.
4. Ibu Tina Sulistiyan, S.E., M.M., CFP selaku Ketua Program Studi Manajemen

Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Ahmad Dahlan Yogyakarta.

5. Ibu Fitroh Adhilla, Dr., SE., M.Si. selaku dosen pembimbing skripsi saya, yang telah banyak memberikan bimbingan, koreksi, motivasi, dukungan, dan arahan selama proses penelitian dan penyusunan skripsi.
6. Segenap Bapak dan Ibu Dosen Program Studi Manajemen, Fakultas Ekonomi, Universitas Ahmad Dahlan yang telah banyak memberikan bekal ilmu yang sangat berguna dalam proses penyusunan skripsi ini.
7. Keluarga saya Ibu Defi Erlyanti, Bapak I Putu Wiguna Yasa dan adik saya I Kadek Reynaldo yang sangat saya sayangi dan yang paling berharga, saya ucapkan terimakasih yang tiada tara atas semua dukungan, doa, dan perjuangan kalian sehingga dapat mengantarkan saya sampai di titik sekarang ini.
8. Sahabat seperjuangan saya yang telah memberikan banyak dukungan dan bantuan juga selalu mendampingi saya sehingga penelitian skripsi ini berjalan lancar.
9. Seluruh responden yang telah bersedia membantu dan meluangkan waktu untuk mengisi kuesioner penelitian saya.

Oleh karena itu, penulis menyadari bahwa penulisan skripsi ini masih jauh dari kata sempurna apabila terdapat banyak kesalahan penulis mohon maaf yang sebesar-besarnya karena keterbatasan pengetahuan yang penulis miliki. Maka dari itu penulis mengharapkan kritik dan saran demi perbaikan dan kesempurnaan skripsi ini sehingga skripsi ini dapat memberikan manfaat bagi semua pihak serta dapat dikembangkan lagi lebih lanjut.

Wassalamu'alaikum Wr. Wb..

Yogyakarta, 08 Januari 2024

Penulis,



Ni Putu Angely Indreswari

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERSETUJUAN.....	ii
HALAMAN PENGESAHAN.....	ii
HALAMAN PERNYATAAN	iv
PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT	v
PERNYATAAN PERSETUJUAN AKSES	vi
MOTTO	vii
KATA PENGANTAR	viii
DAFTAR ISI.....	xi
DAFTAR TABEL.....	xiv
DAFTAR GAMBAR	xv
DAFTAR LAMPIRAN.....	xvi
ABSTRAK	xvii
BAB I PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang.....	1
B. Rumusan Masalah.....	7
C. Tujuan Penelitian.....	8
D. Manfaat Penelitian.....	9
BAB II LANDASAN TEORI	10
A. Kepuasan Pengunjung.....	10
B. <i>Service Quality</i>	11
C. <i>Price</i>	14
D. <i>Venue</i>	16
E. <i>Experiential Marketing</i>	18
F. Merona.....	21
G. Penelitian Terdahulu.....	23
H. Hipotesis	28
I. Model Penelitian.....	33

BAB III	METODOLOGI PENELITIAN	34
A.	Bentuk Penelitian.....	34
B.	Populasi dan Sampel.....	34
1.	Populasi.....	34
2.	Sampel.....	35
C.	Jenis dan Sumber Data.....	36
1.	Jenis Data.....	36
2.	Sumber Data.....	37
D.	Teknik Pengumpulan Data.....	38
E.	Metode Pengukuran Data.....	39
F.	Definisi Operasional Variabel	39
G.	Uji Instrumen.....	43
1.	Uji Validitas	43
2.	Uji Reliabilitas	44
H.	Analisis Data.....	45
1.	Analisis Regresi Berganda.....	45
2.	Uji F (Simultan)	46
3.	Uji T (Parsial).....	46
4.	Koefisien Determinasi (R^2)	47
BAB IV	ANALISIS DATA	48
A.	Analisis Deskriptif.....	48
B.	Uji Intrumen.....	49
1.	Uji Validitas	49
2.	Uji Reliabilitas.....	56
C.	Analisis Data	57
1.	Analisis Regresi Linier Berganda	57
2.	Uji F (Simultan)	59
3.	Uji T (Parsial).....	60
4.	Uji Koefesien Determinan.....	62
D.	Pembahasan.....	63
1.	Peran Service Quality (X1), Price (X2), Venue (X3) dan	

Experiential Marketing (X4) terhadap Kepuasan Pengunjung (Y) dalam <i>event</i> musik Merona Festival.....	63
2. Peran Service Quality (X1) terhadap Kepuasan Pengunjung (Y) dalam <i>event</i> musik Merona Festival	65
3. Peran Price (X2) terhadap Kepuasan Pengunjung (Y) dalam <i>event</i> musik Merona Festival	66
4. Peran Venue (X3) terhadap Kepuasan Pengunjung (Y) dalam <i>event</i> musik Merona Festival	67
5. Peran Experiential Marketing (X4) terhadap Kepuasan Pengunjung (Y) <i>event</i> musik Merona Festival.....	69
BAB V PENUTUP	71
A. Kesimpulan.....	71
B. Keterbatasan Penulis.....	71
C. Saran	72
DAFTAR PUSTAKA	73
LAMPIRAN	76

DAFTAR TABEL

Tabel 2. 1	Penelitian Terdahulu	23
Tabel 3. 1	Definisi Operasional	39
Tabel 4.1	Karakteristik Responden.....	48
Tabel 4.2	Hasil Nilai KMO & <i>Sig Service Quality</i> (X1) Tahap Satu.....	50
Tabel 4.3	Nilai Faktor <i>Loading Service Quality</i> (X1) Tahap Satu	50
Tabel 4.4	Hasil Nilai KMO dan <i>Sig Service Quality</i> (X1) Tahap Kedua....	51
Tabel 4.5	Nilai Faktor <i>Loading Service Quality</i> (X1) Tahap Kedua.....	51
Tabel 4.6	Hasil Nilai KMO dan <i>Sig Price</i> (X2).....	52
Tabel 4.7	Nilai Faktor <i>Loading Price</i> (X2)	52
Tabel 4.8	Hasil Nilai KMO dan <i>Sig Venue</i> (X3)	53
Tabel 4.9	Nilai Faktor <i>Loading Venue</i> (X3)	53
Tabel 4.10	Hasil Nilai KMO dan <i>Sig Experiential Marketing</i> (X4) Tahap Satu	54
Tabel 4.11	Nilai Faktor <i>Loading Experiential Marketing</i> (X4) Tahap Satu.	54
Tabel 4.12	Hasil Nilai KMO dan <i>Sig Experiential Marketing</i> (X4) Tahap Kedua.....	55
Tabel 4.13	Nilai Faktor <i>Loading Experiential Marketing</i> (X4) Tahap Kedua	55
Tabel 4.14	Hasil Nilai KMO dan <i>Sig Kepuasan Pengunjung</i> (Y)	56
Tabel 4.15	Nilai Faktor <i>Loading Kepuasan Pengunjung</i> (Y)	56
Tabel 4.16	Hasil Uji Reliabilitas.....	57
Tabel 4.17	Hasil Analisis Regresi Linear Berganda.....	58
Tabel 4.18	Hasil Uji F.....	60
Tabel 4.19	Hasil Analisis Uji T	60
Tabel 4.20	Hasil Uji Koefisien Determinan (R ²)	62

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1. Pintu Masuk Merona.....	2
Gambar 1.2. <i>Venue Event</i> Merona.....	3
Gambar 2.1. Model Penelitian.....	33

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1. Kuisioner.....	77
Lampiran 2. Tabulasi Data 120 Responden	80
Lampiran 3. Uji Validitas.....	84
Lampiran 4. Uji Reliabilitas	88
Lampiran 5. Hasil Uji Regresi Linier Berganda, Uji T, Uji F, Uji Koefisien Determinasi (R^2).....	89
Lampiran 6. Hasil Uji Plagiasi	90

ABSTRAK

Kepuasan pengunjung merupakan aspek yang berpengaruh terhadap kepuasan pengunjung di dalam suatu penyelenggaraan acara sehingga dibutuhkan upaya untuk meningkatkan kepuasan pengunjung dengan menggunakan beberapa aspek pendukung seperti kualitas pelayanan (*service quality*), harga (*price*), lokasi (*venue*) dan *experiential marketing*. Penelitian ini bertujuan untuk menguji pengaruh kualitas pelayanan (*service quality*), harga (*price*), lokasi (*venue*) dan *Experiential Marketing* terhadap kepuasan pengunjung *event Merona Festival Yogyakarta*.

Populasi yang digunakan dalam penelitian ini merupakan seluruh pengunjung yang pernah menghadiri *event Merona Festival Yoyakarta*. Sampel dalam penelitian ini adalah sebagian pengunjung yang pernah menghadiri *event Merona Festival Yogyakarta* dengan jumlah sampel sebanyak 110 responden. Pengambilan sampel dalam penelitian menggunakan metode *non-probability sampling* dengan teknik *purposive sampling*. Metode analisis data yang digunakan meliputi uji validitas dan uji reliabilitas dengan *confirmatory factor analysis* (CFA), analisis regresi linear berganda, uji t, uji f, dan koefisien determinasi. Alat analisis dalam penelitian ini menggunakan IBM SPSS versi 22.

Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa *service quality* tidak berpengaruh signifikan dan negatif terhadap kepuasan pengunjung. *Price* berpengaruh signifikan dan positif terhadap kepuasan pengunjung. *Venue* berpengaruh signifikan dan positif terhadap kepuasan pengunjung. *Experiential Marketing* berpengaruh signifikan dan positif terhadap kepuasan pengunjung. *Service quality*, *price*, *venue*, dan *experiential marketing* secara simultan berpengaruh signifikan dan positif terhadap kepuasan pengunjung.

Kata kunci: *Service Quality, Price, Venue, Experiential Marketing* dan Kepuasan Pengunjung